



BTS TC VBS

TECHNICO-COMMERCIAL

*VINS, BIÈRES
ET SPIRITUEUX*

DISPONIBLE
EN FORMATION
INITIALE OU PAR
APPRENTISSAGE



LYCÉE PRIVÉ
Charles Péguy

UNE FORMATION POUR ACQUÉRIR LES TECHNIQUES DE VENTE AINSI QU'UNE CONNAISSANCE POINTUE DES CARACTÉRISTIQUES DES PRODUITS

Hélène, ancienne étudiante,
nous raconte son parcours :

« Mon choix s'est porté sur le BTS Technico-Commercial Vins, Bières et Spiritueux car je souhaitais faire une formation polyvalente : mieux connaître les produits pour mieux les vendre, mais également participer et comprendre la production technique. J'ai ainsi développé des compétences de vente (marketing, gestion des achats, des stocks...) et des compétences techniques en réalisant les vendanges, la taille et des opérations de gestion de la cave.

UNE FORMATION COMPLÈTE

Le BTS TC VBS permet d'acquérir à la fois des connaissances théoriques polyvalentes et des compétences professionnelles approfondies grâce au large éventail des matières développées au centre de formation. En dehors du vin, les étudiants peuvent aussi développer leurs compétences vers la bière, les spiritueux, notamment les whiskies et le cidre.



LES + DE LA FORMATION

CHOISIR ENTRE FORMATION INITIALE OU APPRENTISSAGE

Selon le projet professionnel et son niveau de construction, le besoin de découverte, les envies d'investissement, etc.

UN RÉSEAU INTERNATIONAL

- **Stages à l'étranger** possibles sur toutes les périodes de stage
- **Voyage d'étude à l'étranger** pour découvrir la filière dans le pays choisi
- **Partenariat** avec des entreprises étrangères

LES INITIATIONS

- Accord mets vins
- Fabrication de bières

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

- **Négociation et développement commercial** : stratégie de négociation et commerciale, suivi des ventes et des achats, analyse des marchés, opérations marketing, développement d'un portefeuille clients
- **Gestion de l'espace de vente** : organisation de l'espace, plan de merchandising, opérations promotionnelles et actions correctives
- **Gestion de l'information technique, commerciale et de ses systèmes** : gestion informatisée du suivi des clients, des flux et des approvisionnements, logistique, animation de la relation digitale
- **Management** : objectifs de vente, optimisation de l'activité, accompagnement professionnel des équipes, gestion des conflits
- **Connaissances des produits viticoles (vins, bières, whiskies, cidres)** : techniques de production, œnologie, géographie viticole et analyse sensorielle

ACTIONS CHEZ DES PROFESSIONNELS :

- Visites de domaines
- Service et conseils lors d'événementiels
- Animation de stands
- Sélection de la Cuvée Charles Péguy

ADMISSION

La demande doit s'effectuer via Parcoursup.

Conditions d'admission :

- être titulaire d'un BAC professionnel, technologique ou général
- possibilité de passer le BTS en apprentissage en 1 an pour les titulaires d'un BAC+2 validé

POURSUITE D'ÉTUDES

- **Licence professionnelle** Technico-commercial, Marketing et Commerce International des Vins de Terroirs, Commercialisation des produits alimentaires, œnotourisme
- **Certificats de spécialisation** Responsable technico-commercial

SECTEURS D'ACTIVITÉ

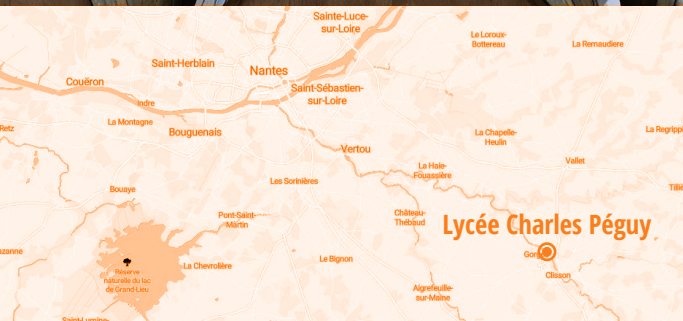
- Petites, moyennes ou grandes surfaces
- Caves
- Œnotourisme
- Hôtellerie-restauration





FORMATION INITIALE

- **16 semaines de stage individuel** en France ou à l'étranger en rayon liquide des grandes et moyennes surfaces, commerce de gros, négociants, cavistes, viticulteurs avec un service commercial
- **2 semaines de stage collectif** : séjour découverte d'une région française ou d'un vignoble français, voyage à l'étranger



FORMATION APPRENTISSAGE

CALENDRIER

- **19 à 20 semaines** de cours/an
- **33 à 34 semaines** en entreprise/an
- **5 semaines** de congés payés/an
- **1 voyage** découverte des vignobles

FINANCEMENT

- Prise en charge des coûts de la formation par l'OPCO
- Aucun frais de formation n'est demandé au candidat.*

RÉMUNÉRATION

L'apprenti a le statut de salarié et bénéficie d'une rémunération de **27% à 100% du SMIC** selon l'âge et l'année de formation.

CONTACT

contact@charles-peguy.net
 apprentissage.ufa@charles-peguy.net
 02 40 544 800

Lycée Charles Péguy

3 rue de la Sèvre
 44 190 Gorges

02 40 544 800
 www.charles-peguy.net