

MODULE DE FORMATION À L'APPRENTISSAGE

2020/2021

Les formations Bac Pro Services aux Personnes et aux Territoires (SAPAT) et Bac Pro Technicien Conseil Vente (TCV) sont ouvertes à l'apprentissage depuis septembre 2020, au Lycée Charles Péguy. Après deux séances d'information concernant l'apprentissage auprès des classes de seconde, les élèves intéressés par une poursuite de leurs études par la voie de l'apprentissage, ont la possibilité de suivre au Lycée, dès février, le Module de Formation à l'Apprentissage (MFA).

OBJECTIFS :

- Bénéficier d'un accompagnement personnalisé à l'apprentissage
- Sécuriser son parcours d'orientation vers l'apprentissage
- Faciliter la recherche et la conclusion d'un contrat d'apprentissage

CALENDRIER :

03 FÉVRIER (MFA1) / 10 FÉVRIER (MFA2) / 10 MARS (MFA3) / 24 MARS (MFA4) / 07 AVRIL (MFA5)

FÉVRIER				MARS				AVRIL					MAI					JUIN				
S5	S6	S7	S8	S9	S10	S11	S12	S13	S14	S15	S16	S17	S18	S19	S20	S21	S22	S23	S24	S25	S26	
MFA1		MFA2			MFA3		MFA4		MFA5													
Accompagnement collectif										Suivi individuel												

DURÉE :

15 heures de formation (le mercredi après-midi - 13h45-16h45)
Possibilité de prendre le repas au Lycée et de bénéficier d'une salle de permanence jusqu'à 18h30.

MODALITÉ D'ACCÈS AU MODULE :

- Accessible aux élèves de 2^{de} Pro, GT et 1^{re} Bac Pro
- Avis du responsable pédagogique à l'issue du conseil de classe
- Possibilité d'intégrer le module en cours d'année en fonction de l'avancement du projet d'orientation de l'élève
- Possibilité de quitter le module en cours de formation si un autre projet se dessine pour le jeune

COÛT : aucun, module intégré dans l'accompagnement des élèves.

CONTENU :

Travail autour du « métier » et du secteur d'activité / Travailler sa posture et valoriser son potentiel / Rencontrer les recruteurs / Préparer sa recherche de contrat / Acquérir des compétences relationnelles de base en milieu professionnel / Travailler les codes de l'entreprise...

Objectifs des séances

SÉANCE 1 : Appréhender mon futur environnement professionnel
Confronter ma représentation avec la réalité du terrain

SÉANCE 2 : Identifier et s'approprier les outils nécessaires à la prise de contact préalable à la recherche d'apprentissage

SÉANCE 3 : Se découvrir, prendre conscience de ses atouts et de ses compétences

SÉANCE 4 : Entrer en contact avec un professionnel
Se préparer à l'entretien pour convaincre un professionnel
Utiliser les codes attendus en entreprise

SÉANCE 5 : Mobiliser mes compétences acquises pour convaincre un professionnel

AVRIL À JUIN : Assurer un suivi individuel